

 <b>BIOENERGY</b>	Formato	Versión: 1	003-2017
	<b>DILIGENCIA DE DESCARGOS</b> <b>ADMINISTRATIVOS LABORALES</b>	Fecha Actualización: Marzo 06/2017	Página 4 de 8

RTA//si yo acepto que en el primer audio sí, estoy avergonzado de cómo le hable, pero era para presionarlo para entregas para que cumpliera porque la presión del proyecto era cada vez más fuerte, aunque mi voz en el segundo audio es como manipulada.

19. Quien es la otra persona de los audios?

RTA/ creo que es Administrador, Edward Fierro

20. Que nos puede decir acerca de las acusaciones que el señor Edward Moisés Fierro Heredia hace en su contra?

RTA//no son ciertas, pueden llamar a cada uno de los 481proveedores que yo he tenido que ver con ellos y hablado con otros 200 a ver si yo les he pedido una prebenda por algo

21. ¿Cuál es el motivo de la molestia del señor Moisés Fierro contra usted?

RTA//el tema es por el ofrecimiento que me hizo contra el papa y soy un cabo suelto contra el señor Moisés, el no entiende que es un proyecto, es un mercado de compra que acaba, disminuye.

22. ¿Cuál es la orden de compra que usted se compromete a tener para un día lunes?

RTA//la orden de unos alimentadores de bagazo, la orden de compra que el pide es la de SAP

23. ¿usted menciona que hay dos formas de procesar las compras, una es por medio de applus en donde ellos emiten un cuadro de Excel y usted solo interviene cargando la compra en SAP y la otra comprando directamente en SAP, esta compra a la que se refiere el proveedor por cuál de los procesos se realizó?

RTA//esa compra se hizo con un proceso de un funcionario de APPlus para Bioenergy, ellos hacen las cotizaciones, avales técnicos, y negocian con el proveedor, y yo envié el correo de notificación de la orden de compra generada de un Excel, y digo señor proveedor se le adjudico esta compra temporal en Excel, y yo paralelo pido catalogación, pido la solped y hago la orden de compra en SAP

24. ¿esta orden de compra a la que se refiere el señor Edward Moisés Fierro fue adjudicada por medio de correo electrónico y enviada en un PDF generado de un Excel?

RTA// si, para que el empezara la producción, se envió un PDF del Excel y paralelo se llevaba a SAP

23. porque expone que el señor Edward solicitaba se le colocara la orden de compra en SAP

RTA// porque entendió que al llegar con una orden de compra en Excel no permitía empezar los procesos de pago en factura, porque había desfases entre las órdenes de compra de Excel que yo lograba meter al SAP, porque eran 5 compradores generando las órdenes de compra en Excel y solo yo en SAP, ese tema quiero que quede claro ellos hacen proceso de compras y yo como funcionario de Bioenergy se las notifico al proveedor en Excel para iniciar el proceso productivo y paralelo empiezo el proceso de incluir dentro del SAP.

24. ¿si un proveedor ya tiene adjudicada la orden de compra en Excel y como usted lo expone empieza el proceso de producción, le puede llegar esta misma orden de compra a otro proveedor en SAP?

f

Handwritten signature

 <b>BIOENERGY</b>	Formato	Versión: 1	003-2017
	<b>DILIGENCIA DE DESCARGOS ADMINISTRATIVOS LABORALES</b>	Fecha Actualización: Marzo 06/2017	Página 5 de 8

RTA//No porque yo como coordinador comprador tenía el control de eso, manejaba un Excel con la orden de compra en Excel y su migración y avance en SAP. (se adjunta cuadro de Excel, ordenes de compras manuales vs SAP).

25. ¿porqué si solo debía enviar un correo electrónico al señor Edward Moisés Fierro, porque se generaron conversaciones y negociaciones con el si ya se tenía adjudicada la OC?  
RTA//porque él quería que le enviara la orden de compra definitiva en SAP ya.

26. usted expone que applus realizaba la negociación y usted solo enviaba el Excel de la orden de compra, ¿porqué era necesario que usted se comunicara con el proveedor SOLPTED y negociara con el si ya la compra estaba negociada?  
RTA//porque él me llamo para que le enviara la orden de compra definitiva en SAP, pero yo aún no la tenía

27. ¿Considera usted apropiado el lenguaje con el cual se expresa usted, de acuerdo a los lineamientos de nuestro código de ética?  
RTA//no es apropiado, presento disculpas, pero es objeto de la presión del desespero de estar trabajando un montón de horas siendo sábado y la presión de conseguir materiales para el proyecto con extrema urgencia.

28. ¿Por qué le mintió al proveedor acerca de su cargo actual?  
RTA//porque yo estoy haciendo actividades de coordinador, tengo rol de coordinador en SAP y así firmo los correos, esta fue una encomienda que me hizo Giovanni Spin.

29. Cuando se refieren a "papi" ¿A qué persona hace referencia?  
RTA//al papa del señor Edward

30. ¿Cuánta experiencia tiene en el ejercicio de su cargo, y en cumplimiento de las funciones que desempeña en Bioenergy?  
RTA//tengo 12 a14 años como comprador y 5,7 años en Bioenergy

31. ¿A que le llama de acuerdo a su juicio y valores éticos hacer las cosas bien?  
RTA//a proteger los intereses de la compañía, comprar al mejor precio del mercado, a que cada compra que se haga tiene su soporte comparativo, su soporte de viabilidad económica, aval técnico, para blindar a la compañía en esos temas de compras.

32. ¿Porque es importante que la persona que llaman papi se entere que usted es coordinador de compras?  
RTA//para saber la responsabilidad que tengo de cumplir con la entrega, siempre les digo yo no necesito que usted me dé nada, yo necesito que usted me cumpla, pueden llamar a los proveedores del listado (481), ellos lo pueden decir que yo he tenido compras con ellos. Yo les narro situaciones extremas para que no se les haga extraño cuando yo les llame, por ejemplo: Ábrame la bodega el sábado, entrégueme un parcial, envíeme inmediatamente etc.

*[Handwritten signature]*

 <b>BIOENERGY</b>	Formato	Versión: 1	003-2017
	<b>DILIGENCIA DE DESCARGOS</b> <b>ADMINISTRATIVOS LABORALES</b>	Fecha Actualización: Marzo 06/2017	Página 6 de 8

33. Dentro de sus funciones está la de llamar a los proveedores que ofrecen o dan servicios a Bioenergy?, si su respuesta es afirmativa, indique ¿por qué?  
 RTA//si, porque yo hago el rol de coordinador y de comprador

34. ¿Para qué llama con tanta insistencia al señor que denominan papi?  
 RTA//para que el hijo me cumpla con la entrega, porque cuando llamo al hijo él no tiene la diligencia que necesitamos acá, el único mecanismo de presión era llamar al papa porque el intervenida en el proceso productivo y contrataba más gente, con el fin de agilizar la entrega.

35. ¿Por qué usted hace referencia en la conversación, a las cosas personales que usa el señor Edward Moisés Fierro Heredia como maletín, esfero, zapatos, entre otros, en los últimos encuentros?  
 RTA//ese es un tema de pésima apreciación por parte mía, para decirle que ya que se estaba viendo beneficiado y me cumpliera y corriera con las entregas de las estructuras.

36. ¿porque usted expone que el señor Edward moisés fierro se estaba viendo beneficiado?  
 RTA// porque ellos antes no tenían trabajo después de la baja del petróleo, y ahora lo estaban teniendo con Bioenergy.

37. Se ha encontrado usted fuera de las instalaciones con el Sr. Edward Moisés Fierro Heredia?  
 RTA//no

38. ¿Ha entablado conversaciones, asistido a reuniones con este proveedor, fuera de las oficinas de Bioenergy?  
 RTA//no

39. ¿A qué se refiere con la frase me dejo blanqueado?  
 RTA//a que no me a retroalimentado en el proceso de entrega, porque el papa si veía un negocio más grande, en cambio el hijo solo veía el negocio del momento, el único que podía mover los recursos era él (papa), por ejemplo: poner dobles turnos, poner mas soldadores, para la entrega en menos tiempo que es el éxito que se vio en el proyecto.

40. ¿Por qué es tan importante para usted hablar con la persona a la que llaman papi?  
 RTA//porque el si lo presionaba y movía los recursos porque ese fue el convenio, cuando el vino yo me entreviste con ellos que me iban ayudar con las entregas rápidas.

41. ¿Qué tipo de relación además de la comercial usted tiene con el señor Edward Moisés Fierro Heredia o con personal de la empresa SOLTEP o con SOLTEP?  
 RTA//no solo comercial con Edward y cuando contestaba el papa señor Fierro

42. ¿A qué se refiere la frase del señor Edward Moisés Fierro Heredia "me he comido su plata"?  
 RTA//no sé, yo no escuche esas aseveraciones que el hacía porque si yo escuchara eso yo hubiese respondido otra cosa, pensaría que está manipulada la grabación.

43. ¿A qué se refiere el señor Fierro, cuando dice que le ha entregado algo en el Potrillo?  
 RTA//a veces me dejaban partes del dossier documentos de fabricación que necesitaban para el montaje acá.

*[Handwritten signature]*

 <b>BIOENERGY</b>	Formato	Versión: 1	003-2017
	<b>DILIGENCIA DE DESCARGOS</b> <b>ADMINISTRATIVOS LABORALES</b>	Fecha Actualización: Marzo 06/2017	Página 7 de 8

44. ¿Ha ido usted o ha enviado a alguien a recoger algún paquete a su nombre, dejado en el Hotel el Potrillo?

RTA//si, yo fui y recogí unos documentos del Dossier o certificados de calidad, documentación que exigían con urgencia.

45. ¿Cree usted que el señor Fierro posea evidencias que puedan dejar en entredicho su proceder en el procedimiento de compra, objeto de esta denuncia?

RTA//no, que si él ha grabado todas las conversaciones que muestre todas las conversaciones donde le pido rebaja y le digo que está incumpliendo, hay algo manipulado en las grabaciones que el supuestamente da, porque no está la grabación en donde dice que estafáramos al papa, a lo cual le respondí que estaba loco que nunca; luego de ello me rogo por favor olvidara esa conversación y que jamás supiera el papa.

46. ¿Cree usted que el señor Fierro y la empresa que representa actúan de acuerdo al Código de Ética de Bioenergy?

RTA//no, por supuesto que no

47. ¿Le han ofrecido dinero el señor Fierro o la persona que denominan papi para favorecerlo en algún proceso de compras?

RTA//la primera vez que vinieron el papa me ofreció, pero yo le dije que no que mas bien me cumpliera con las entregas y el señor Edward en el ofrecimiento extrañísimo y loco que me propuso para estafar al papa argumentando que yo pidiera unas comisiones y que podíamos repartir a lo cual yo le dije que estaba loco y que no.

48. ¿Ha recibido usted algo del señor Fierro o de la persona a la que denomina como papi, para favorecerlo en algún proceso?

RTA//no

49. Se sometería usted a una prueba de polígrafo?

RTA//si claro

50. ¿Desea usted agregar, modificar o anexar algo a la presente diligencia?

RTA//las grabaciones fueron manipuladas, hay inconsistencias en las grabaciones en donde no se escucha, hay conversaciones en las que no se escucha bien, partes cortadas, y estoy dispuesto a que llamen a cada uno de esos proveedores si el señor Fierro manifiesta que me ofreció, que me dio, que lo comprueben con cada proveedor en mis 5,7 años para hacerme una entrevista, llamada, sondeo con cada uno de los proveedores a ver si alguna vez les he pedido alguna prebenda, no quiero que mi nombre quede manchado teniendo 481 testigos que son procesos transparentes, anexo cada uno de los soportes de cada una de las compras con ese proveedor SOLTEP y en el anexo de proveedores pueden mirar la transparencia en el proceso con todos ellos, yo sé que soy demasiado incisivo en que entreguen ya que no acepto disculpas para fallar en la entrega, son cuestiones que impactan dentro de la operación que no puedo dejar que se me salgan de las manos, tengo 150 mil millones en compras totalmente transparentes durante toda mi trayectoria en la compañía; yo quisiera una reunión con los más grandes proveedores o con todos que me den una referencia; si, le van a decir que soy incisivo en las entregas, pero es parte de mi trabajo, puedo sonar un poco malgeniado, lo soy, estoy intentando cambiar; pero todos le van a decir que nunca les he pedido nada a cambio.

*[Handwritten mark]*

*[Handwritten signature]*